

# Magic xpa活用事例

マジックソフトウェア・ジャパン株式会社



OUTPERFORM THE FUTURE™



# パッケージソフト開発での実績

## 300種以上のパッケージソフトが流通

<http://www.package-soft.com/>



導入事例

CASE.01  
(株)ファーストスティング  
1個から作れる  
オリジナル楽器  
→詳細はこちら

CASE.02  
(株)グリーンテック  
品質管理のアウトソーシング  
ビジネス  
→詳細はこちら

▶導入パッケージは... 業種:ネットショップ  
ECサイト構築パッケージ  
EC FORWARD →詳細はこちら

▶導入パッケージは... 業種:人材派遣  
人材派遣業管理  
システム →詳細はこちら

CASE.03  
(株)アークパワー  
Face To Faceのコミュニ  
ケーションを大切にす  
る人材派遣会社 →詳細はこちら

CASE.04  
フェスタ飯食  
One To Oneサービスを  
実現するワンランク上の  
カラオケ店 →詳細はこちら

▶導入パッケージは... 業種:その他  
人材派遣パッケージ  
スタッフWin →詳細はこちら

▶導入パッケージは... 業種:スーパー  
スーパースター  
カラオケ店 →詳細はこちら

CASE.05  
カミマル株式会社  
業種領域に止まらず新分野へ  
領域を広げる若手企業  
→詳細はこちら

▶導入パッケージは... 業種:販売管理  
販売管理システム  
スーパーばん兵衛 →詳細はこちら

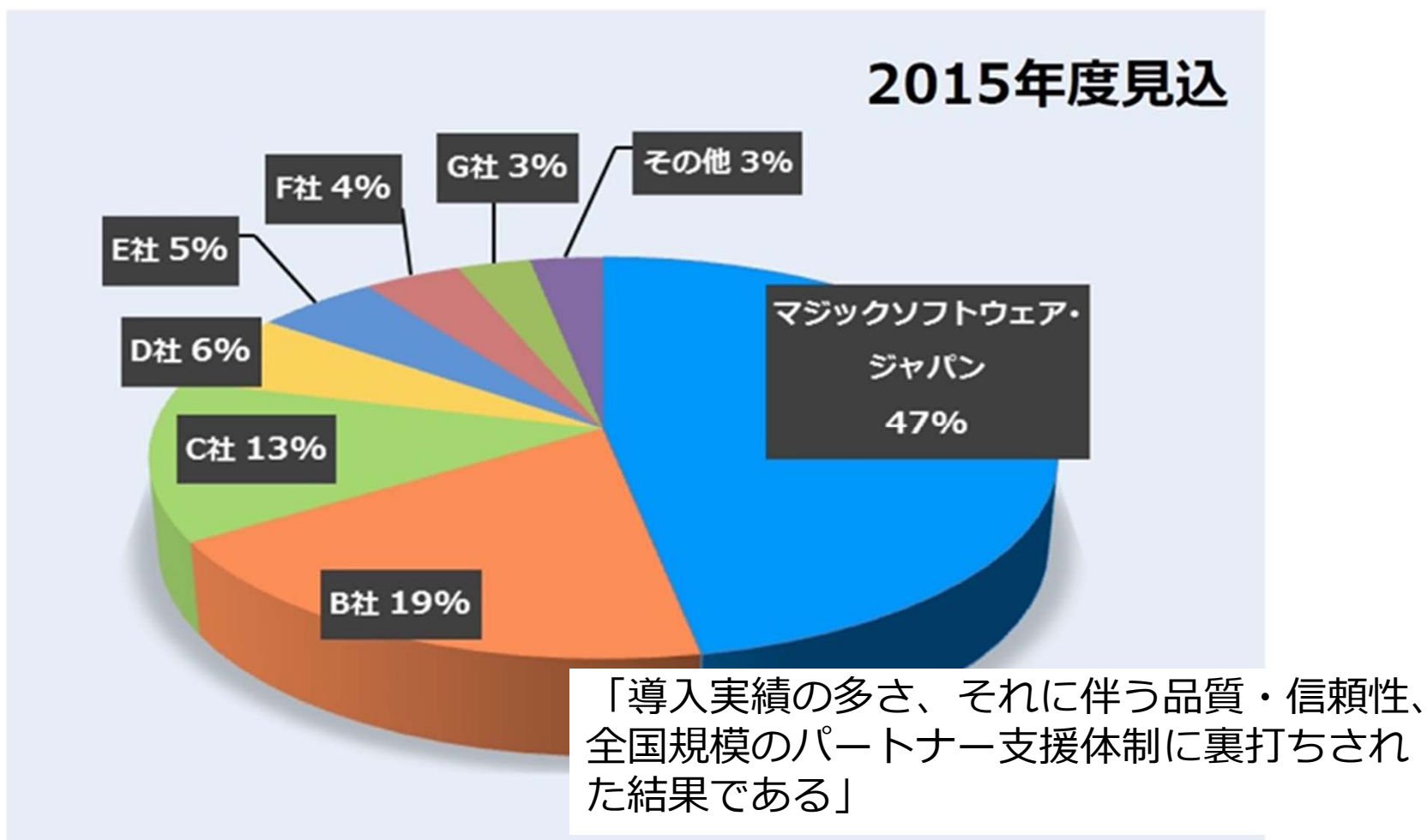


Sales Management 販売管理	Stock Management 在庫管理
Customer Management 顧客管理	POS Management POS管理
Production Management 生産管理	ERP
Net Shop ネットショップ	Accounting Software 会計・人事・給与・総務
Tool 開発ツール	Cloud Service Cloudサービス
Other その他	



## 国内販売実績

- 超高速開発ツールのMagic xpaが設計・実行エンジン型ツールの販売実績でトップシェア
  - ミック経済研究所刊：「次世代型 超高速開発ツールの市場動向 2016年版」





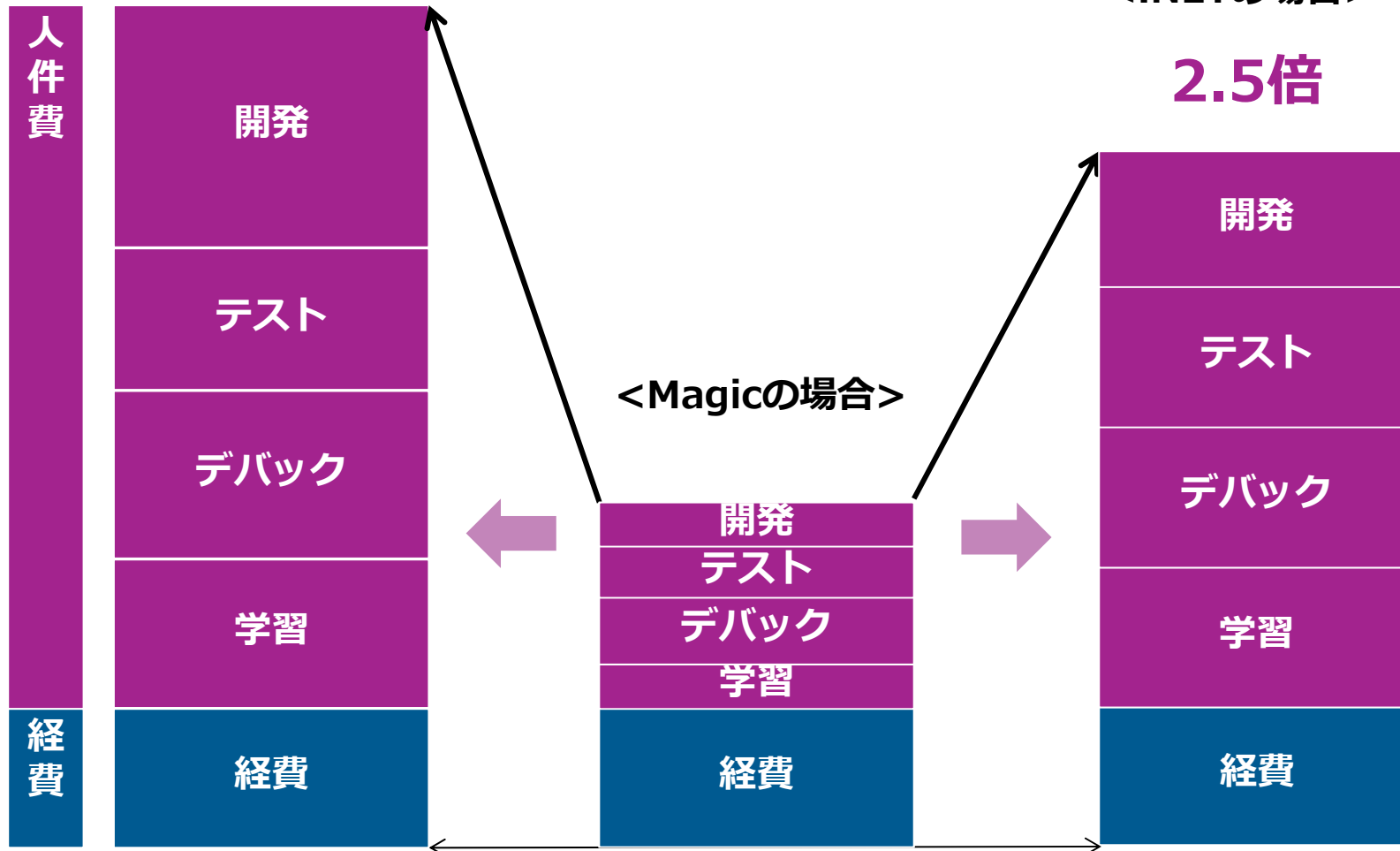
# 高い生産性とメンテナンス性

<Javaの場合>

3倍

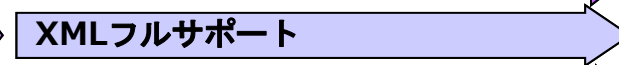
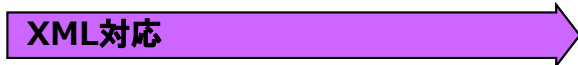
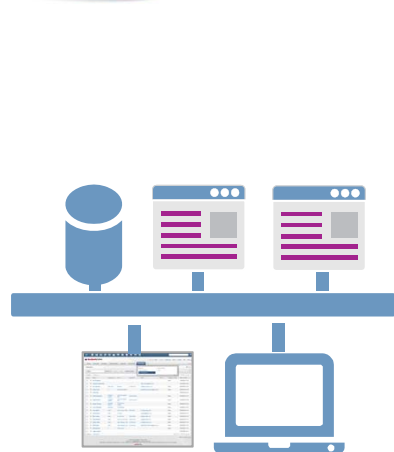
<.NETの場合>

2.5倍





# アプリケーション資産の継承と進化



プロトコル



DB



OS



Magic

V4	V5~7	V8	V9	V9 Plus	V10	uniPaaS	xpa
----	------	----	----	---------	-----	---------	-----

1990~1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
-----------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------



# 主要なパッケージパートナー様

---

## ■ 自社開発パッケージソフトの開発ツールとして、Magicを採用

- 富士通マーケティング
  - 日立システム
  - 富士通ゼネラル
  - 沖電気工業
  - 大興電子
  - 松山電子計算
  - ミツイワ情報
  - 内田洋行 I T ソリューションズ  
etc.
- 販売管理、ジュエリー、人材派遣
  - ホテルシステム
  - 消防署向けパッケージ
  - 行政総合事務システム
  - 製紙業向けパッケージ
  - アパレル向けパッケージ
  - 販売管理パッケージ
  - マンション管理、旅行業パッケージ



## Magic xpaパッケージの市場占有率の高い業種

---

- タクシー業
- 消防署
- 酒販卸し
- 酒販小売
- 商工会議所
- ジュエリー
- E D I 連携伝票発行システム (1000本)
- 出版業



## 主要パッケージの実績（一部）

概要	実績
カスタマイズ対応型 販売管理コアパッケージ	300顧客
中堅・中小企業向けERPパッケージソフト	300～400顧客
専門店向け店舗情報システム	600顧客
産地直送・通信販売システム	400顧客
福祉事業向け総合システム	600顧客
自治体向け・福祉総合システム	800顧客
塗料販売業向け販売管理システム	200顧客
不動産業総合システム	200顧客
多機能POSレジシステム	400顧客
ホテル総合管理システム	120顧客/1000クライアント
商工会議所業務総合システム	400顧客
タクシー基幹業務システム	900顧客
宝飾業総合情報システム	500社以上
ソースコード提供型・販売管理パッケージ	800顧客
犬の登録管理システム	100自治体 100本
人事管理・給与計算システム	100社 250クライアント
銀行向け 人事/給与/就業管理システム	20銀行 200クライアント
独立行政法人向け 人事・給与システム	数百以上（非公開）





## 主要パッケージの実績（一部）

概要	実績
印刷業向け販売管理システム	60社 500クライアント
婚礼・宴会・衣装システム	400顧客
パソコンPOSシステム	700顧客
ソース公開型 販売管理	200顧客
卸売業向け販売管理システム	300本
卸売業向けEDIシステム	1,000本
人材派遣・紹介業パッケージ	130本
マンション管理組合会計パッケージ	300本
福祉共済システム	100本
スイミングスクール向け管理システム	100本
住宅建設業向け統合管理システム	100本
販売管理	300本
バス運行管理システム	100本
カスタマイズ型ECサイト構築パッケージ	導入実績多数
弁当受付業務システム	導入実績多数
組合加入会員・農地管理	導入実績多数
労働基準協会向け技能講習管理システム	導入実績多数
自動車整備業システム	120社

# ユーザー事例



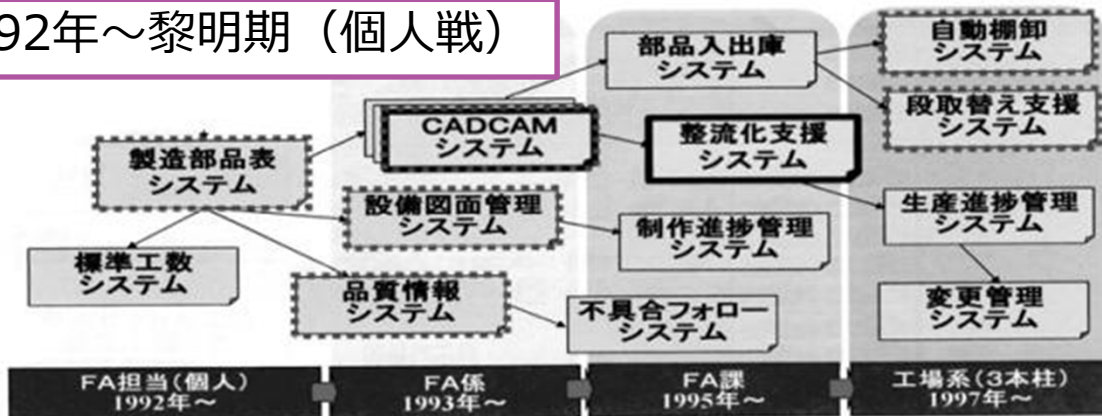
OUTPERFORM THE FUTURE™



# 20年以上のご利用実績



1992年～黎明期（個人戦）

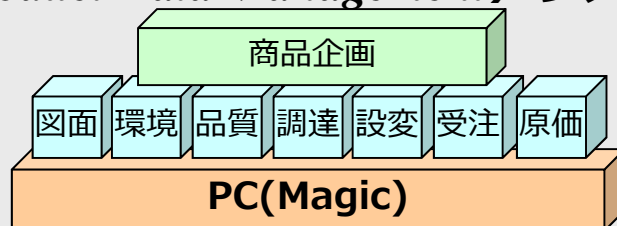


1995年～海外編  
(多言語対応)



1999年～発展期（大規模開発）

## 自社開発PDM (Product Data Management) システム



現在進行中 円熟期（ホスト後継）

ホスト上の生産系基幹システムをDB構造を踏襲し、  
Magicで作られたオープン系システムに移行  
2015年8月リリース予定

11





## セコムテクノサービス（現：セコム株式会社）



- 業態
  - セコムグループ内のセキュリティーに関する設備工事・保守を行う企業
- システム概要
  - 「メインフレーム+COBOL」の基幹システムからMagicへの全面移行
- 特徴
  - クライアント/サーバ型、WEB型アプリケーションが混在
  - セコム本社のメインフレームとのWebサービス連携を実現
    - 『支払い管理システム』
    - 『工事材料販売管理システム』
    - 『オンラインセキュリティーシステム工事管理システム』
    - 『トータルビルマネジメント管理システム』



# 日本商工会議所

20年間 継続した資産継承と機能追加を実施



日本商工会議所

The Japan Chamber of Commerce and Industry

## TOAS (Total Office Automation System)

- 開発元：松本商工会議所
- システム管理、事業所管理、組織団体管理、共有検索、カルテ管理～金融相談支援、経理などを含んだ、各地域の商工会議所の事業活動を支援する、Webアプリケーション。
- **1992年DOS版→1997年Windows版→2002年Web版へと資産継承しながら機能拡張**
- 全国各地の商工会議所（514カ所中 342カ所）に導入・運用中。
- **松本商工会議所がハウジングしているサーバを共同利用する、SaaSの形態でもサービスを提供。（173カ所）**



# 沖電気工業株式会社様

**OKI** *Open up your dreams*

## GL Series

行政総合事務システム



**操作性、保守・運用性、セキュリティをはじめ、  
求められる機能をパッケージング。  
行政管理事務のさらなる効率化をサポートします。**

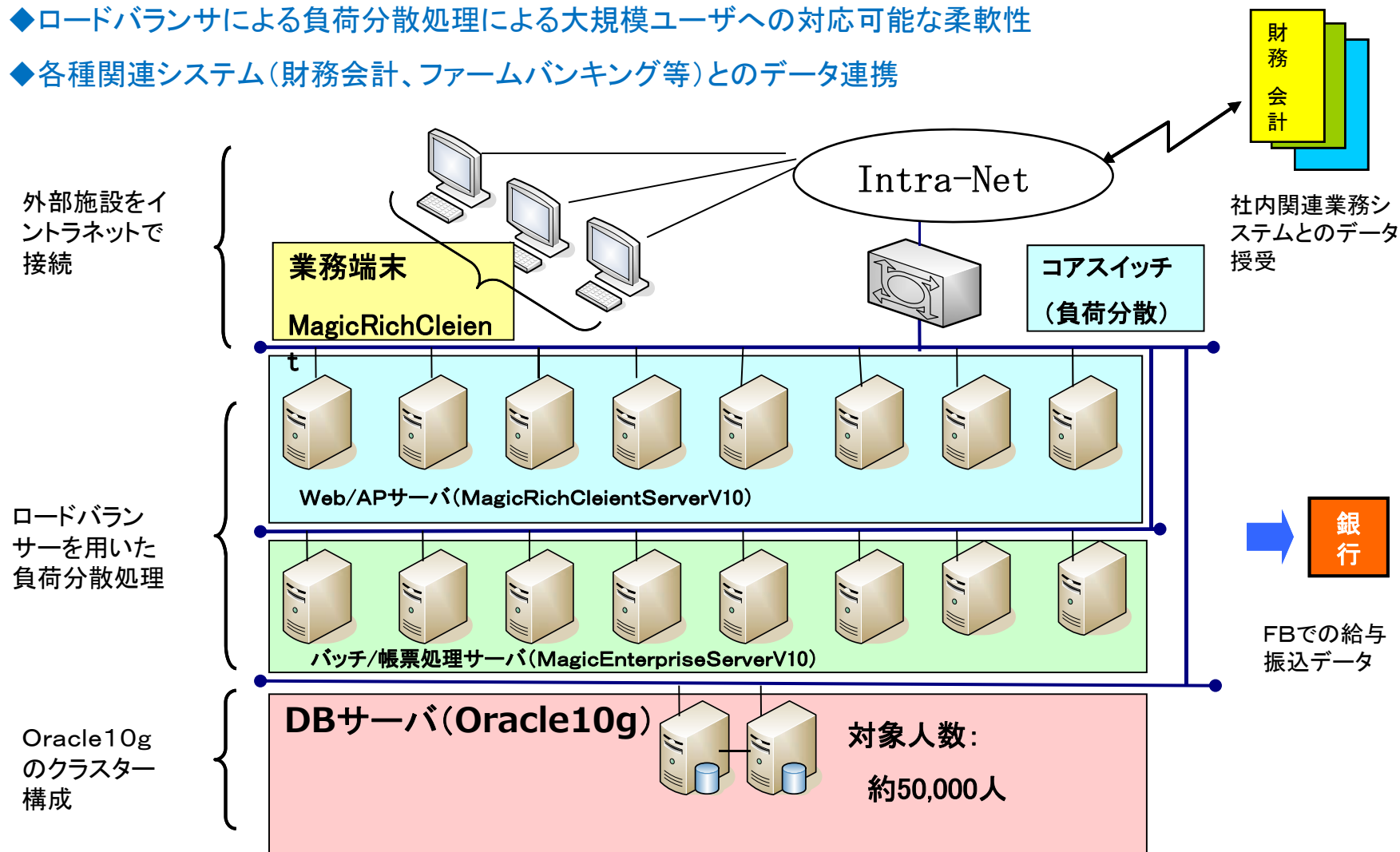
人事、給与、共済、会計、庶務などの管理業務を、もっと効率化できないか。  
操作性はもちろん、保守や運用面でも使い勝手のよいシステムがほしい。  
法令改正や規模などの変更にも柔軟・迅速に対応できるシステムにしたい。  
こうしたニーズにお応えするのが、OKIの「行政総合事務システム GL Series」です。  
数十年にわたり、約1,000機関への導入実績をもつシステムパッケージソフトウェアをバージョンアップ。  
使い勝手をはじめ、保守・運用性、セキュリティなど、すべてにわたって強化させました。  
更に、システム構築から運用、メンテナンスにいたるまでトータルにサポート。  
お客様に安心・快適な環境をお届けします。





# 国家公務員、独立行政法人職員などの管理業務の効率化をサポートする人事・給与・共済システム

- ◆リッチクライアント技術を用いた、Web方式(センター集中管理)
- ◆ロードバランサーによる負荷分散処理による大規模ユーザへの対応可能な柔軟性
- ◆各種関連システム(財務会計、ファームバンキング等)とのデータ連携





# スパリゾートハワイアンズ

- 開発元：株式会社システムフォワード
- ECサイト構築パッケージ『**EC FORWARD**』
- 公式ショッピングサイト「**ハワイアンズモール**」を企画構想から3ヶ月でオープン
- メンテナンス性の高さを活かして
  - ユーザーの仕様、取り組み、キャンペーンへの即時対応などが可能。







# 金融機関向け 渉外支援システム



- 開発元：株式会社シー・シー・ユー
- 『Fellowship渉外支援』
- 福島銀行が300ユーザーで導入
- 2012年Windows Mobileで開発 → 2014年iPadに2ヶ月で移行

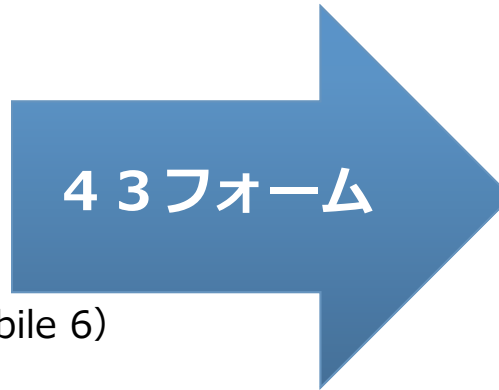
The image displays several screenshots of the Fellowship mobile application. On the left, a 'メニュー' (Menu) screen lists options like 'スケジュール', '顧客検索', '金利情報', '商品情報', '投資信託', 'シミュレーション', 'パーソナルメモ', '再発行', '環境設定', 'パスワード変更', '安否報告', and '業務終了'. Next to it is a '基本情報' (Basic Information) screen for a company named '株式会社カブシキガイシャ'. To the right, a 'スケジュール' (Schedule) screen shows a calendar view for '2014/10/15(水)' with a list of events. Below these are two larger screenshots: one showing a '取得情報' (Acquired Information) screen with a red warning banner '未確認の依頼があります' (There are unconfirmed requests) and buttons for 'スケジュール', '取得情報', '依頼情報', '予定実績表', 'CIF検索', '対象者選択', and 'ログアウト'; the other showing a '取得結果一覧' (Acquired Results List) screen with a table of results and buttons for '項目(入力・変更) 画面表示', '登録', and 'キャンセル'.



# Windows Mobile から iPad への移行



au **IS02** (Windows Mobile 6)  
Magic uniPaaS



**iPad Air** (iOS7,8)  
Magic xpa

iPad RIA 動作確認、フォームデザインルールの策定等々	5days
<b>RIAフォーム修正 (43フォーム、仕様書の画面差し替え作業等含む)</b>	<b>10days</b>
iOSアプリ関連 ※Mac環境構築、iOS Developer Program、Xcode、VPP、App Store…	15days
動作検証 (iPad RIA 及び Web、テスト仕様書作成、納品作業…)	20days

**IS02用のフォームデザインをiPad用に修正するだけ  
プログラム (ビジネス) ロジックの修正は不要**




# 株式会社サンコー

- ガス栓、フレキ管用継手、強化ガスホース用金具の製造および販売
- 新潟工場の生産管理システム全体を Magicで開発



- **製造指示・製造履歴・作業管理票**  
紙ベースの作業実績管理業務を  
Androidタブレット（Nexus7）でシステム化



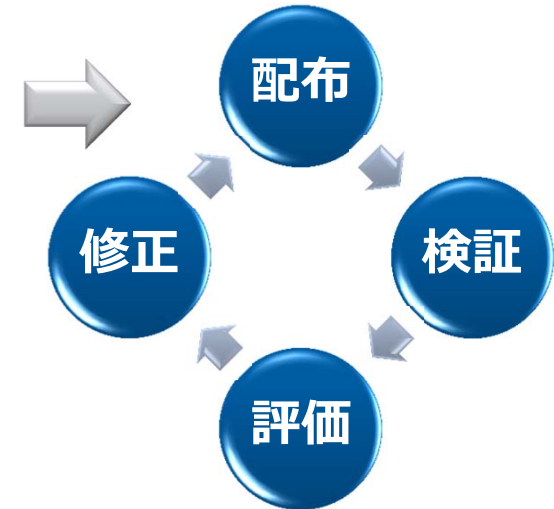
- 開発会社： 奏風システムズ株式会社





# Nexus7で『作業実績管理システム』

- PC (Windows) 版プロトタイプをベースにお客様 (プロジェクトチーム) が検証

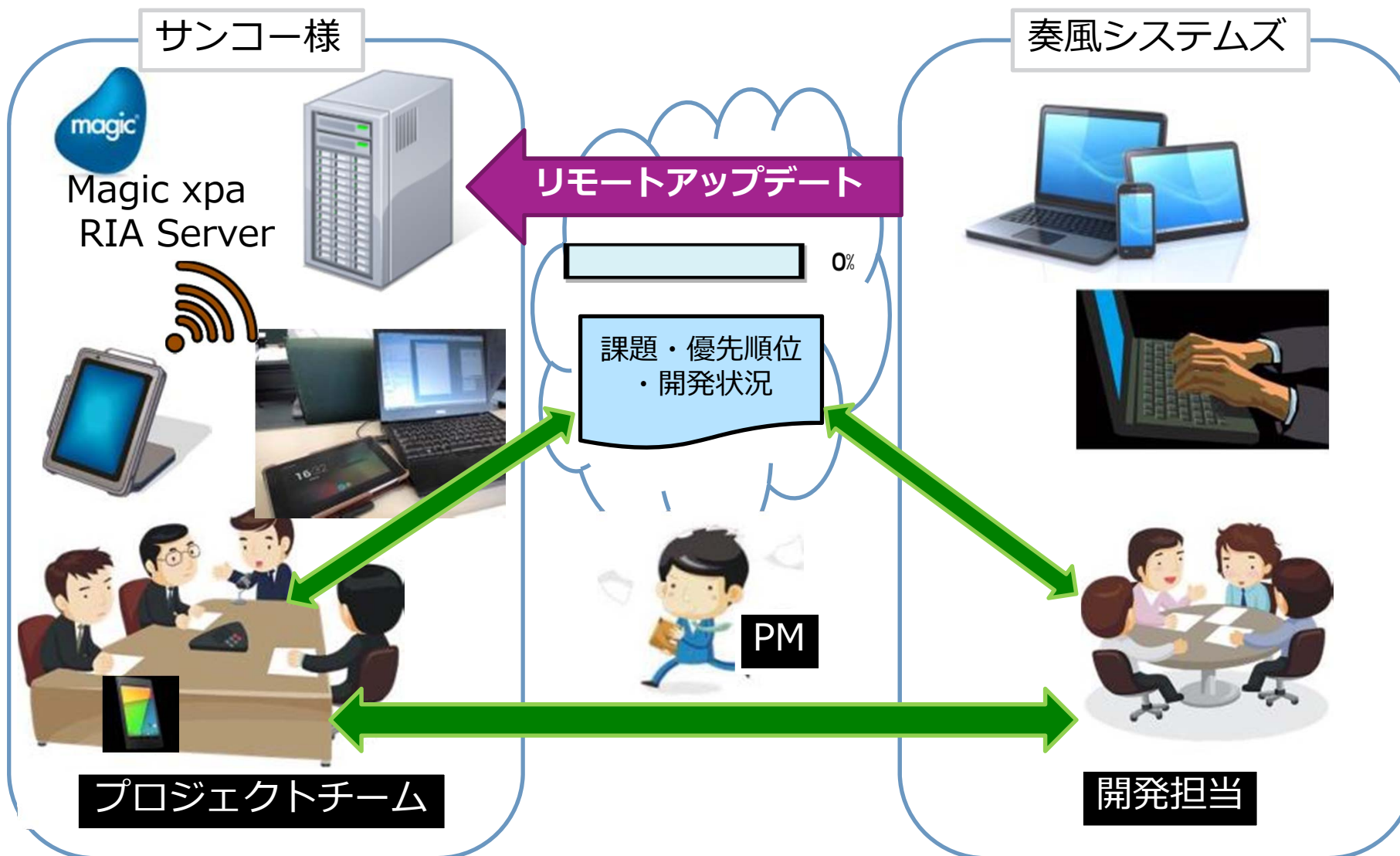


- PCでプロトタイプを開発  
→ 2-3日でタブレット版を作成





# スパイラル開発の進めかた





# 池田糖化工業株式会社

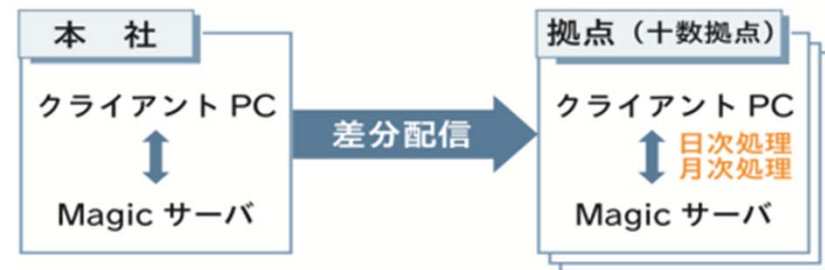
<https://www.magicsoftware.com/ja/stories/ikedatohka>

- 国内全事業所の情報系システム
  - 販売・購買・生産など基幹系の情報を各部門に提供
- C/S型のアプリケーション（5,000本のプログラム）をRIAにマイグレーション
- 全サーバをプライベートクラウド（IaaS基盤）に配置して集中管理することで運用コストの削減
- レスポンスの改善、データのリアルタイム性を向上

## 【移行前】

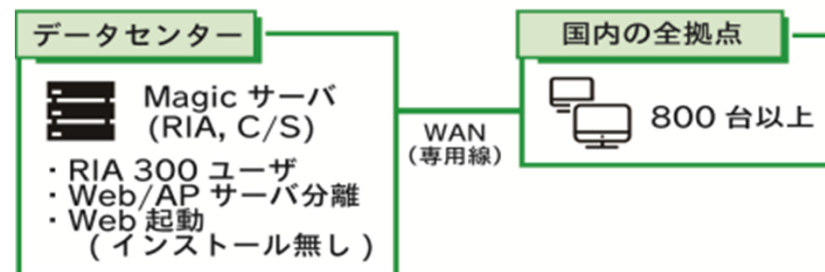
### 課題

- 差分配信→リアルタイム性低
- C/S形態のため、LANトラフィック大、レスポンスにも影響あり



## Magic マイグレーションサービス RIA化

## 【移行後】



### 集約の効果

- 各拠点での日次・月次処理が不要に
- 情報共有のリアルタイム性を実現
- レスポンス向上
- 各PCメンテナンスフリー

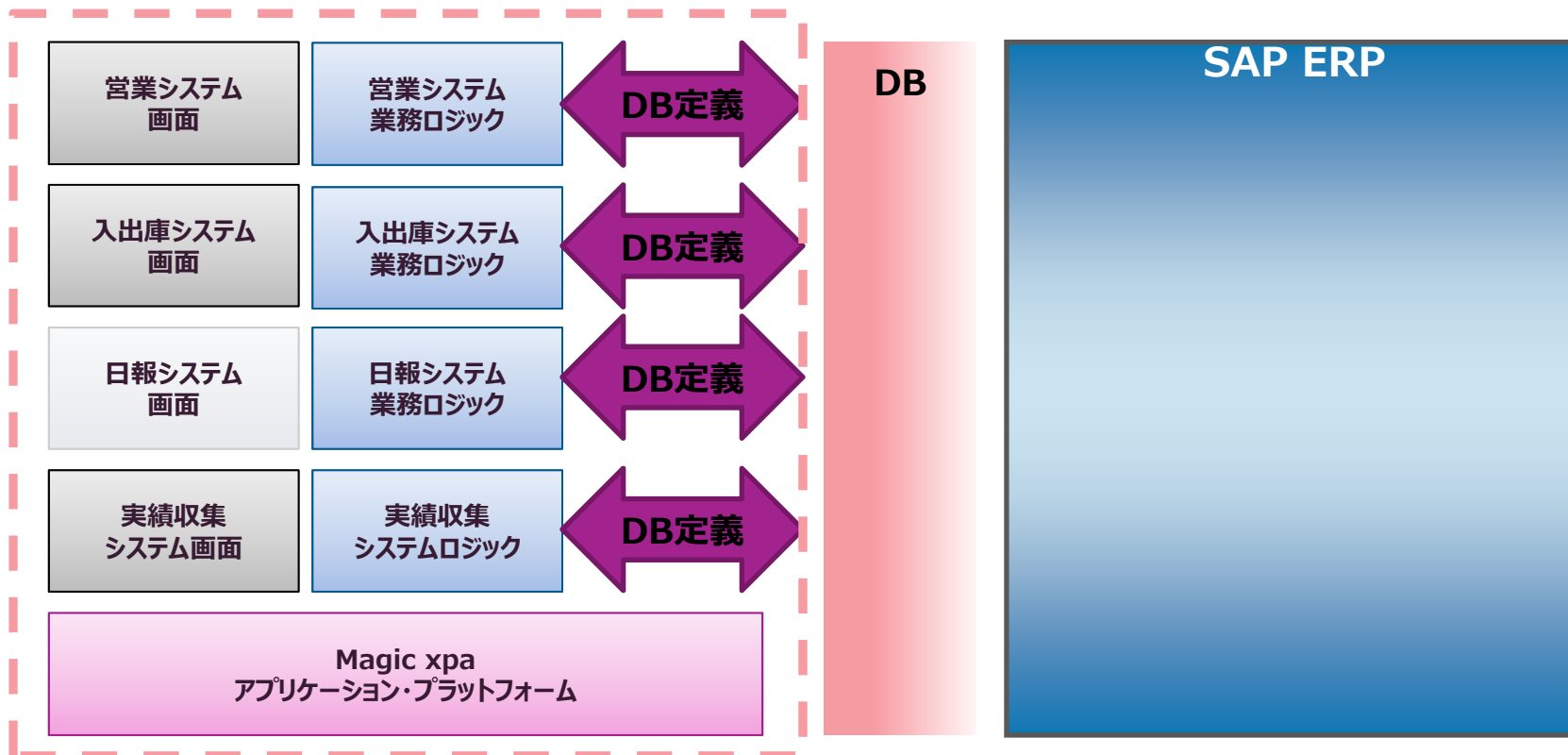


# 日本リライアンス

<https://www.magicsoftware.com/ja/stories/mintwave>

SAP ERPをノンカスタマイズで導入

周辺システムをMagic xpaで開発

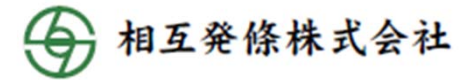


中間DBの定義情報 → 各システムの画面と業務ロジックを開発

画面、ロジックを修正 → 中間DBの仕様変更

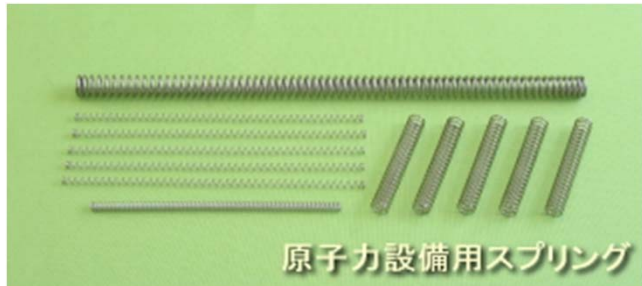


# 相互発條株式会社



## 10年前のシステムを6か月で移行

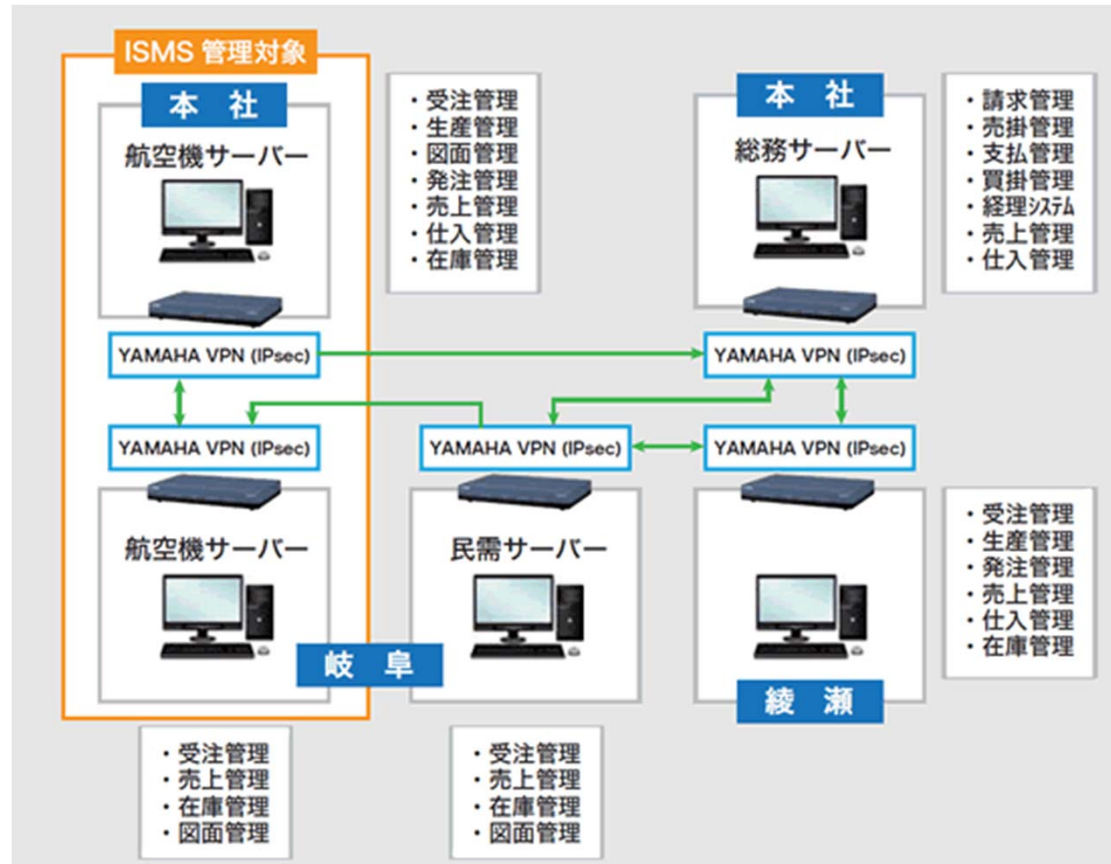
- 受注・売上・生産・工程・図面管理などプログラム5,000本以上
- データベースの再設計、新機能の追加を含め最新版に移行。
- **プロトタイプを作りながら打合せを重ねー6ヶ月で完了**



原子力設備用スプリング



B-777用各種スプリング







# 高圧ガス工業株式会社 C/SからRIAに3か月で移行



- 関連ガス販売会社33社にMagicで開発した販売管理システムを平成6年から導入。
- **Magic.Ver4→Ver7→Ver8→Ver9にバージョンアップを重ねながら、年間約80案件の改良、新機能の追加**
- **C/S型からRIA（Rich Internet Application）に3ヶ月で移行**



▲軽量固型マス容器 (播磨工場)



◀固型マスの原料仕込 (播磨工場)



# 株式会社タダノシステムズ

## COBOLやVBの6倍の生産性評価



- 油圧式クレーンやトラッククレーンなどのトップメーカーである「株式会社タダノ」の情報システム部門が分離・独立して発足
- 親会社タダノの生産管理システム改築に伴う、15社の購買先外部ユーザ企業の生産管理システムの変更・修正を実施。
  - 12社がMagic ベース
  - 3社がCOBOLベース（他社市販パッケージを含む）
- 12社のシステムを一挙に改修  
**「開発生産性はCOBOLやVBの6倍」と評価**



# 株式会社タダノシステムズ

## COBOLやVBの6倍の生産性評価



- タダノシステムズ様が試算した、各種言語・開発ツールの掛った工数
  - Magicを1とすると、
  - COBOLやVBの他社製パッケージは4
  - 個別作成システムは6
- サービスイン前の数カ月は、
  - 3社のCOBOLプログラムの改修に2名の担当者が張り付きになった
  - Magicベースのプログラムの方は、3名で12社のシステムを改築。
- **COBOLベースのシステムは改修に平均3~4カ月かかったのに対し、Magicは平均1カ月で終了。**





# 武蔵塗料株式会社

## ■ 業態

プラスチック用塗料の研究開発・製造・販売のトップメーカー

## ■ システム概要

塗料製造の特殊要件に対応した、生産管理システムを開発  
売り上げが10年間で10倍、取扱量増と下記の要求対応のため、  
旧MAGICバージョンの既存システムを再構築

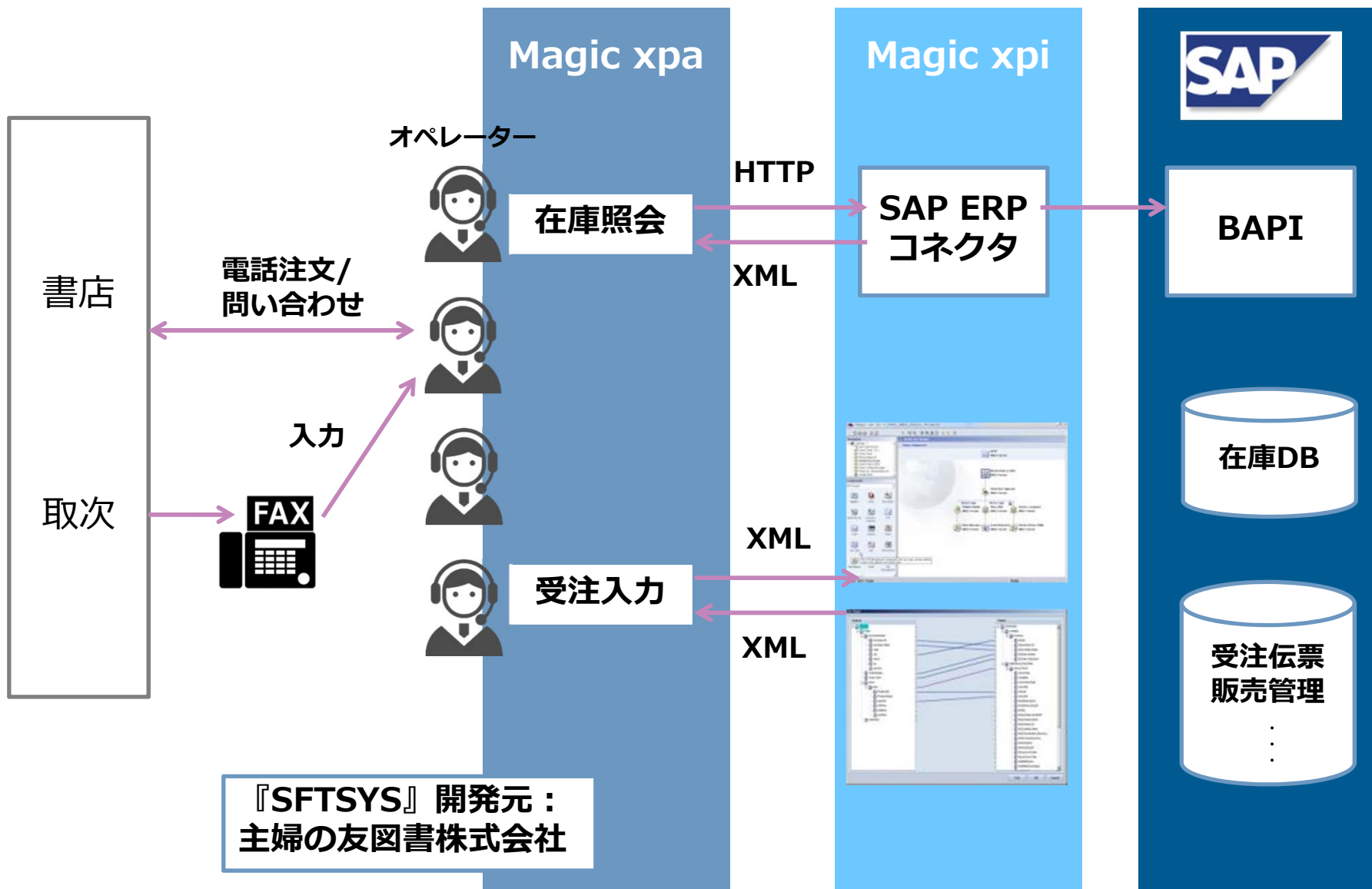
## ■ 特徴

- 海外製造拠点での共通システム（馬、中国、韓国、米国、欧州）
- 品質管理の自動化、コンプライアンスへの対応
- 自動倉庫の制御を連動
- 本番稼動後も、日々新しい要件による変更・拡張を継続



# 在庫照会・受注システム

# 学研





## Accessの基幹システムをMagic xpaへ移行



株式会社 岩瀬運輸機工

- Accessの基幹システムをMagic xpaでRIA（Rich Internet Application）へ移行
  - 見積、売上、支払、協力会社管理、社内稟議、車両管理、顧客管理等350本のプログラム
- 作業内容：Accessのプログラムを預り、全く同じ画面とロジック、DB構造のプログラムをMagicで開発



**IWASE TRANSPORTATION INC.**  
国際的物流事業を通じ、企業価値の向上を図り、  
グローバル社会と共に成長する企業を目指します。





# AccessからRIAへ移行（画面）



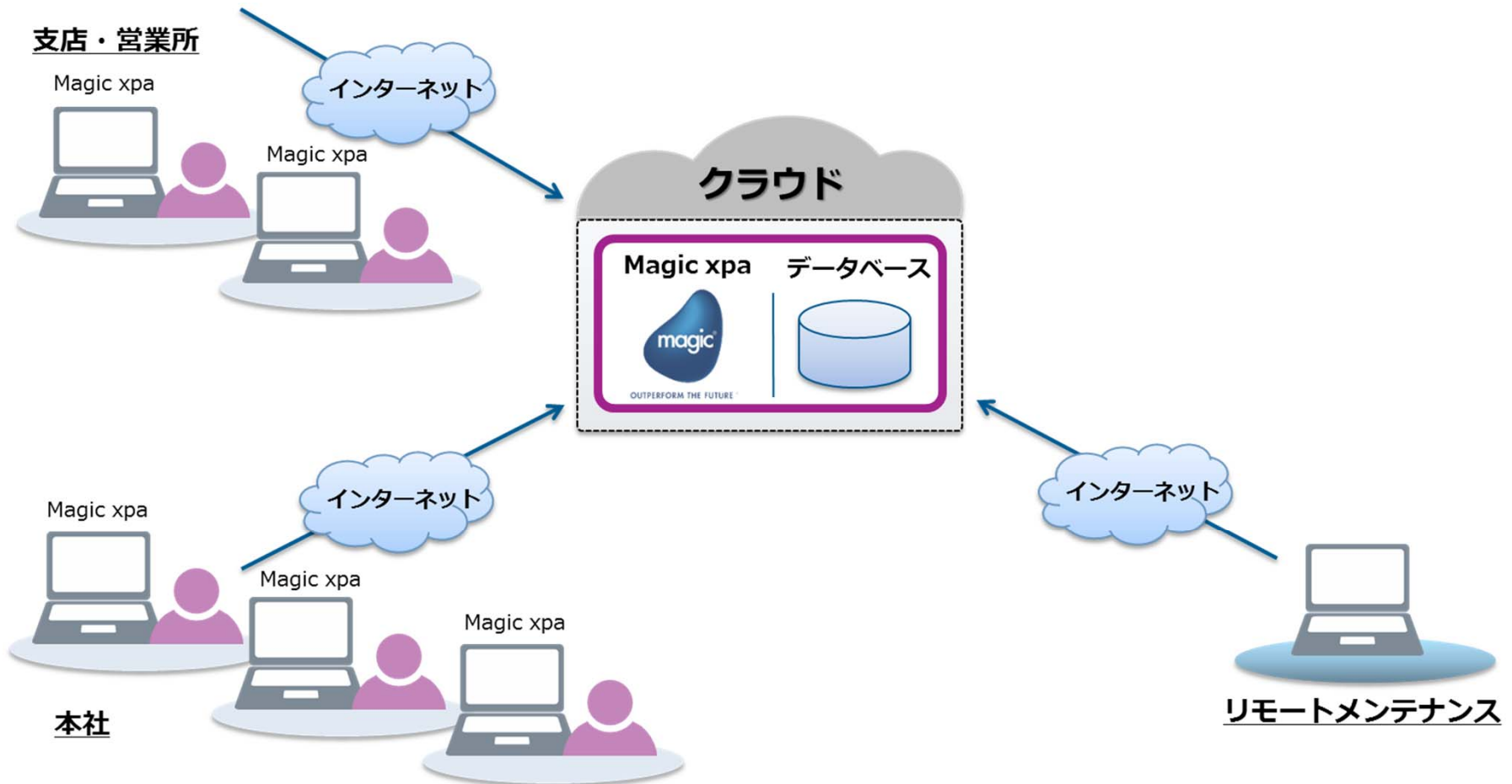






# クラサーバからクラウドへ移行

- RIA (Rich Internet Application) にすることでサーバ管理の負担を減らして、プライベートクラウド、パブリッククラウドへ移行





## 海外事例



OUTPERFORM THE FUTURE™



## ドイツの製薬会社「ムンディファーマ」

- Magic xpaとMagic xpiを組み合わせることで、モバイル・業務アプリケーションを短期間に展開
  - マネージャーがモバイル・デバイスから支払いと購入の承認
  - 社員ディレクトリへのモバイルアクセスを従業員に提供
  - フィールドの営業マンが、いつでも、どこからでも販促資料を入手
- 上記モバイルアプリを、SAP ERP、EDI、およびActive Directoryなどの各種バックエンドシステムとMagic

いまも、これからも。





## Ortam-Malibu

- :イスラエルの大手建設会社が、Magic xpaで開発したプロジェクト管理のモバイルアプリを導入
  - プロジェクト管理とリアルタイムのコミュニケーションの効率が25%向上！
- Magicパートナーの Tirosh Computer Systemsが開発した
  - 会計システム顧客DBと連携
  - 建設プロジェクトチーム、オーナーやテナント間のメッセージ交換





## メリット社、約2,000の除雪現場の業務処理効率をモバイルアプリの導入で効率化

- メリット社：設備管理事業におけるアメリカ国内のトップ企業
- 全米の数百もの除雪請負業者利用するモバイルアプリ（Not Magic xpa）
  - 作業指示。関連情報を入力
  - 完了証明の写真、顧客の署名を添付
  - Google Maps（位置情報）とAccuWeather（予報、実際の観測結果、降雪量のデータ）を組み合わせ、除雪作業の計画、請求処理、レポーティングに利用



Magic xpiでJD Edwards EnterpriseOneと連携



## コーヒーマーカー「セガフレード・ザネッティ・フランス」、 モバイルアプリをERPとリアルタイム連携

- 店舗直送モバイルアプリを導入 (Not Magic xpa)
- Magic xpiを経由して、ERP (SAP BusinessOne) と、デリバリー、在庫確認、請求書など取引に応じてリアルタイムに更新





THANK  
YOU!